Dokumentation zur
Studie zu Erwartungen von Privatpersonen
(BOP-HH)

Fragebogen für
Welle 80
August 2026

Deutsche Bundesbank
Forschungszentrum

Kontakt: bop-hh@bundesbank.de

1 Informationen zur Codierung

1. General coding:

For all questions, the following codes apply.

Code	Output
-9999	Dropout: The respondent did not answer the question due to dropout
-9998	No answer: The respondent clicked on “keine Angabe” instead of answering the question
-9997	Don’t know: The respondent clicked on “weiß nicht” instead of answering the question
-9996	Does not apply: The response option(s) was/were not applicable for the respondent; indicated as "X" (Capital letter) in the questionnaire. Example: the respondent does not know the institution that is to be rated.
-6666	Does not apply: The question or response option was not shown to the respondent due to filters or prior item-nonresponse

2. Legend for question header:

Each question header includes information on the name and source of the question, whether it was part of the core questionnaire (“Core”) or was specifically included for a research project (“P*XXXX*”), the broad topic and the variable name(s).

Legend	Question name	Question source	Topic	Variable name
Example 1	CM001	Core-M	Expectations qualitative	expmacroquali_[a-i,x]
Example 2	P1901	2021_001	Risks owning/renting	rentorbuy_[a-i, _other]

3. Question filtering and coding:

Coding details, filters and conditional redirects are inserted in blue. If questions are posed to all respondents, then it is specified “Respondent group: all”. If questions are posed only to the refresher group, then it is specified “Respondent group: refresher only”. For filtered questions, the details related to the filter applied are inserted after “Input filter:”, e.g.:

CQ006B | Core-Q | Quantitative long term inflation | inflexppoint_long

Respondent group: refresher only

Range of valid values: -100,0 to 100,0

Input filter: drandom1 = 2

4. Variable names

Variable names are indicated in the top right corner. In case the question has multiple items, the items are indicated by underscores and a letter. Enumeration letters correspond to variable names. The coding of the variables is numeric and indicates the scale.

CM001 | **Core-M** | **Expectations qualitative** | expmacroquali_[a-i]

Respondent group: all

After the term “Inflationsrate”, an info box (i) with the following definition is shown: “Inflation ist der prozentuale Anstieg des allgemeinen Preisniveaus. Sie wird meist über den Verbraucherpreisindex gemessen.”

Order of the ten categories is generated randomly for each respondent.

Nun geht es um Ihre Einschätzung zur allgemeinen wirtschaftlichen Entwicklung in Deutschland in den kommenden zwölf Monaten.

Frage: Was glauben Sie, wie werden sich die folgenden Größen in den kommenden zwölf Monaten entwickeln? Werden/wird…

1 deutlich sinken
2 geringfügig sinken
3 ungefähr gleichbleiben
4 geringfügig steigen
5 deutlich steigen

Hinweis: Um weitere Informationen zu erhalten, klicken Sie bitte auf die Schaltfläche (i).

a die Arbeitslosenquote in Deutschland
b die Mieten in Ihrer Umgebung
c die Zinsen für Kredite
d die Zinsen auf Sparkonten
e die Inflationsrate (i)
f die Immobilienpreise in Ihrer Umgebung
g das Wirtschaftswachstum in Deutschland
h die Benzinpreise
i der Deutsche Aktienindex

2 Struktur des Fragebogens

Variable name	Topic	Question name	Origin
percprob_[a,d,k,n,o]	Perceived problems	CP003A	Core
expmacroquali_[a-i]	Expectations qualitative	CM001	Core-M
devinfpoint	Inflation development	CQ002	Core-Q
infdef	Expectation inflation or deflation	CM002	Core-M
inflexppoint	Inflation expectations quantitative	CM003	Core-M
infexprob_[a-j]	Inflation expectations probabilistic	CM004	Core-M
inflexppoint_long_[a,c]	Quantitative long term inflation	CM008A/C	Core-Q
expint_sav	Interest rate expectations	CQ005	Core-Q
incexp_[a-l]	Income expectations probability	CQ003	Core-Q
spentlastmon_[a-i]	Past expenditure	CQ004	Core-Q
spendintent_[a-i]	Planned expenditure	CM006	Core-M
homeown	Home ownership	CQ008	Core-Q
exphp_point	House price expectations quantitative	CM005	Core-M
exphp_prob_[a-j]	House price expectations probabilistic	CQ001	Core-Q
digital_eur_info	Digital Euro	CZ001	Z/DE
lifeinsurance_yn	Life insurance yes/no	P8001	FS10_Policy
surrendervalue_lifeinsurance	Life insurance – surrender value	P8002	FS10_Policy
lifeinsurance_type_[a-i]	Characteristics of life insurance	P8003	FS10_Policy
term_lifeinsurance	Contract term of life insurance	P8004	FS10_Policy
expreturn_lifeinsurance	Expected return of life insurance	P8005	FS10_Policy
criticalrate_lifeinsurance	Critical interest rate of life insurance	P8006	FS10_Policy
probuncond_lifeinsurance	Surrender probability unconditional	P8007	FS10_Policy
prob_scenarios_lifeinsurance	Surrender probability scenarios	P8008	FS10_Policy
why_nosurrender_[a-g]	Reasons for not surrendering life insurance	P8009	FS10_Policy
former_lifeinsurance	Former life insurance	P8010	FS10_Policy
former_lifeinsurance_type_[a-i]	Characteristics former life insurance	P8011	FS10_Policy
why_no_lifeinsurance_[a-i]	Reasons for surrender life insurance	P8012	FS10_Policy
reasons_lifeinsurance_[a-i]	Reasons for buying life insurance	P8013	FS10_Policy
trust_inst2_[a-h]	Trust in institutions	P8014	2026_12
particip_how_[a-f]	Type of political participation	P8015	2026_12
particip_obstacles_[a-h]	Obstacles to participation	P8016	2026_12
influence_society_[a-i]	Influence on society and politics	P8017	2026_12
influence_desired_[a-i]	Desired influence society and politics	P8018	2026_12
econ_influence	Perceived economization	P8019	2026_12
econ_effect_[a-d]	Perceived changes in institutions	P8020	2026_12
ecoinfluence_humanqual_[a-i]	Economic influence on human qualities	P8021	2026_12
elect	Federal election voting intention	P8022	2026_12
qinterest	Feedback questions	FB001	Core-FB
qeasy	Feedback questions	FB002	Core-FB
qlong	Feedback questions	FB003	Core-FB
eastwest1989	Residence in 1989	CO001	Core-S
eduschool	Education school	CS001	Core-S
eduwork	Professional education	CS002	Core-S
employ	Employment status	CS003	Core-S
profession	Profession	CS005	Core-S
hhsize	Household size	CS006	Core-S

Variable name	Topic	Question name	Origin
hhchildren	Household children	CS007	Core-S
familystatus	Family status	CS010	Core-S
hhinc	Household income	CS008	Core-S
pinc	Personal income	CS009	Core-S
mainshopper_[a-d]	Main shopper	CS011	Core-S
netwealth_detail_[a-g]	Wealth and debt finer categories	CQ007A	Core-Q
expected_pd	Probability of default	P8023	Pro F33
feedbackopen_yn, feedbackopen_text	Feedback questions	FB004	Core-FB

3 Einleitung

000 | Core | OPENING 2A

Respondent group: refresher only

Vielen Dank, dass Sie sich die Zeit für diese Befragung nehmen, die wir im Auftrag der Deutschen Bundesbank durchführen!

In nächster Zeit möchten wir **Sie regelmäßiger zur wirtschaftlichen Situation in Deutschland und Ihren persönlichen Erwartungen und Einschätzungen** diesbezüglich befragen. Die Beantwortung wird ca. 20 Minuten in Anspruch nehmen.
Wenn Sie regelmäßig an diesen Bundesbank-Befragungen teilnehmen, bekommen Sie neben den regulären Bonuspunkten für jede Befragung im Verlauf zusätzliche Bonuspunkte gutgeschrieben.

Bitte beantworten Sie die Fragen so sorgfältig wie möglich. Für die meisten Fragen gibt es keine richtige oder falsche Antwort. Wir sind vor allem an Ihren persönlichen Einschätzungen interessiert, unabhängig davon wie viel Sie sich mit dem Thema schon beschäftigt haben.

Wenn Sie eine Frage nicht beantworten können oder wollen, klicken Sie einfach auf WEITER, bis die nächste Frage erscheint.

000 | Core | OPENING 2B

Respondent group: panel only

Vielen Dank, dass Sie sich erneut die Zeit für unsere Befragung nehmen, die wir im Auftrag der Deutschen Bundesbank durchführen! Sie unterstützen dieses Projekt damit außerordentlich.

Warum befragen wir Sie erneut in diesem Monat?

- Für die kontinuierliche Beobachtung der wirtschaftlichen Situation in Deutschland und den Erwartungen der Bevölkerung ist es wichtig, Ihre Meinungen und Einschätzungen zu verschiedenen Zeitpunkten zu ermitteln.

Warum sind Ihre Angaben erneut sehr wichtig für uns?

- Sie werden einige Fragen gestellt bekommen, die Sie bereits bei vorherigen Befragungen beantwortet haben, um mögliche Veränderungen auch im Zeitverlauf abbilden zu können.

Wie profitieren Sie von einer erneuten Teilnahme?

- Durch regelmäßige Teilnahme an unseren Bundesbank-Befragungen bekommen Sie neben den regulären Bonuspunkten für jede Befragung im Verlauf zusätzliche Bonuspunkte gutgeschrieben.

Bitte nehmen Sie sich erneut max. 15 Minuten Zeit und beantworten Sie die Fragen auch weiterhin so sorgfältig wie möglich. Wir sind weiterhin vor allem an Ihren persönlichen Einschätzungen interessiert, unabhängig davon, wie viel Sie sich mit dem Thema schon beschäftigt haben.
Weitere Informationen, Ansprechpersonen und ausgewählte Ergebnisse zur Befragung finden Sie auf der Webseite der Deutschen Bundesbank: Bundesbank Erwartungsstudie

000 | Core | OPENING 3

Respondent group: refresher only

Wir versichern Ihnen, dass die erhobenen Daten nur in anonymisierter Form für die Aufgabenerfüllung der Deutschen Bundesbank als Teil des Europäischen Systems der Zentralbanken verwendet werden. Hierzu gehört etwa die Verwendung für Zwecke der Geldpolitik und der Finanzstabilität einschließlich Forschung.

Die Daten werden ebenfalls nur anonymisiert projektbezogen an Forschungseinrichtungen für nicht-kommerzielle Forschungszwecke weitergegeben. Die erhobenen Daten werden so gespeichert, verarbeitet und weitergegeben, dass kein Personenbezug hergestellt werden kann. Mit Ihrer Teilnahme willigen Sie darin ein, dass Ihre Daten für die angegebenen Zwecke gespeichert, verarbeitet und weitergegeben werden dürfen.

Nähere Informationen, fachliche Ansprechpersonen und ausgewählte Ergebnisse zur Befragung finden Sie auf den Webseiten der Deutschen Bundesbank: Bundesbank Erwartungsstudie

--- | Split sample 0 | RANDOMISATION 0

Respondent group: panel

The sample is split randomly into four groups.

One factor variable: drandom0
group A0 – 1/4 of the panel sample
group B0 – 1/4 of the panel sample
group C0 – 1/4 of the panel sample
group D0 – 1/4 of the panel sample

4 Fragen

CP003A | Core | Perceived problems | percprob_[a,d,k,n.o]

Respondent group: all

Order of items is generated randomly for each respondent.

Frage: Was denken Sie, inwieweit stellen die folgenden Entwicklungen aktuell ein ernstes Problem dar?

***Hinweis**: Bitte wählen Sie für jede Zeile eine Antwort aus.*

1 Überhaupt kein Problem
2 -> 9 [no label]
10 Ein äußerst ernstes Problem

a Klimawandel
d Wirtschaftliche Lage
k Geopolitische Lage
n Außenpolitik der USA
o Krieg im Iran

CM001 | Core-M | Expectations qualitative | expmacroquali_[a-i]

Respondent group: all

After the term “Inflationsrate”, show info box (i): “Inflation ist der prozentuale Anstieg des allgemeinen Preisniveaus. Sie wird meist über den Verbraucherpreisindex gemessen.”

Order of items is generated randomly for each respondent.

Nun geht es um Ihre Einschätzung zur allgemeinen wirtschaftlichen Entwicklung in Deutschland in den kommenden zwölf Monaten.

Frage: Was glauben Sie, wie werden sich die folgenden Größen in den kommenden zwölf Monaten entwickeln? Werden/wird…

1 deutlich sinken
2 geringfügig sinken
3 ungefähr gleichbleiben
4 geringfügig steigen
5 deutlich steigen

***Hinweis**: Um weitere Informationen zu erhalten, klicken Sie bitte auf die Schaltfläche (i)*
Bitte wählen Sie für jede Zeile eine Antwort aus.

a die Arbeitslosenquote in Deutschland
b die Mieten in Ihrer Umgebung
c die Zinsen für Kredite
d die Zinsen auf Sparkonten
e die Inflationsrate (i)
f die Immobilienpreise in Ihrer Umgebung
g das Wirtschaftswachstum in Deutschland
h die Benzinpreise

i der Deutsche Aktienindex

-- | Core-M | THE INFLATION RATE - INTRO

Respondent group: all

Jetzt möchten wir Sie bitten, sich über die Entwicklung der Inflationsrate genauer Gedanken zu machen.

Die Inflationsrate

Inflation ist der prozentuale Anstieg des allgemeinen Preisniveaus. Sie wird meist über den Verbraucherpreisindex gemessen. Ein Rückgang des Preisniveaus wird gemeinhin als Deflation bezeichnet.

CQ002 | Core-Q | Inflation development | devinfpoint

Respondent group: refresher + drandom0 = 1

Range of valid values: -100,0 to +100,0 (The system prevents entering values outside this specification.)

Frage: Was denken Sie, wie hoch war die Inflationsrate oder Deflationsrate in den letzten zwölf Monaten in Deutschland?

***Hinweis**: Im Falle einer angenommenen Deflationsrate tippen Sie bitte einen negativen Wert ein. Die Eingabe maximal einer Nachkommastelle ist möglich.*

Bitte geben Sie einen Wert hier ein:

[Input field] Prozent

CM002 | Core-M | Expectation inflation or deflation | infdef

Respondent group: all

Frage: Was denken Sie, ist in den kommenden zwölf Monaten eher mit einer Inflation oder einer Deflation zu rechnen?

***Hinweis**: Inflation ist der prozentuale Anstieg des allgemeinen Preisniveaus. Sie wird meist über den Verbraucherpreisindex gemessen. Ein Rückgang des Preisniveaus wird gemeinhin als Deflation bezeichnet.*

Bitte wählen Sie eine Antwort aus.

1 eher Inflation
2 eher Deflation

CM003 | Core-M | Inflation expectations quantitative | inflexppoint

Respondent group: all

Both the inflation and deflation rate are entered and stored as a positive value. The value of CM002 indicates whether the respondent's input describes an inflation or deflation rate.

Range of valid values: 0,0 – 100,0 (The system prevents entering values outside this specification.)

if CM002 = 1 | -9997 | -9998

Frage: Was denken Sie, wie hoch wird die Inflationsrate in den kommenden zwölf Monaten in etwa sein?

if CM002 = 2

Frage: Was denken Sie, wie hoch wird die Deflationsrate in den kommenden zwölf Monaten in etwa sein?

***Hinweis**: Inflation ist der prozentuale Anstieg des allgemeinen Preisniveaus. Sie wird meist über den Verbraucherpreisindex gemessen. Ein Rückgang des Preisniveaus wird gemeinhin als Deflation bezeichnet.*

Bitte tippen Sie einen Wert in das Zahlenfeld ein (eine Nachkommastelle möglich).

[Input field] Prozent

CM004 | Core-M | Inflation expectations probabilistic | infexprob_[a-j]

Respondent group: all

The programming of the question requires the sum of all variables to be 100. The current sum of all entered values is shown to the respondent when answering the question. Respondents are asked to correct their responses if the sum is unequal to 100 ("Die eingegebenen Werte müssen zusammen 100 ergeben. Die von Ihnen eingegebenen Werte ergeben …").

Frage: Für wie wahrscheinlich halten Sie es, dass sich die Inflationsrate in den kommenden zwölf Monaten wie folgt entwickelt?

***Hinweis**: Bei dieser Frage geht es darum, wie Sie die Wahrscheinlichkeit einschätzen, dass ein bestimmter Sachverhalt in der Zukunft eintritt. Ihre Antworten können in einer Spanne zwischen 0 und 100 liegen, wobei 0 absolut unwahrscheinlich bedeutet und 100 absolut sicher. Mit Werten dazwischen können Sie Ihre Einschätzung abstufen. Bitte beachten Sie, dass sich die Angaben über alle Kategorien auf 100 summieren müssen.*

a	die Deflationsrate (Gegenteil von Inflation) wird 12% oder höher sein	[Input field]
b	die Deflationsrate (Gegenteil von Inflation) wird zwischen 8% und 12% liegen	[Input field]
c	die Deflationsrate (Gegenteil von Inflation) wird zwischen 4% und 8% liegen	[Input field]
d	die Deflationsrate (Gegenteil von Inflation) wird zwischen 2% und 4% liegen	[Input field]
e	die Deflationsrate (Gegenteil von Inflation) wird zwischen 0% und 2% liegen	[Input field]
f	die Inflationsrate wird zwischen 0% und 2% liegen	[Input field]
g	die Inflationsrate wird zwischen 2% und 4% liegen	[Input field]
h	die Inflationsrate wird zwischen 4% und 8% liegen	[Input field]
i	die Inflationsrate wird zwischen 8% und 12% liegen	[Input field]
j	die Inflationsrate wird 12% oder höher sein	[Input field]
Summe		{current sum of all entered values}

--- | --- | START SPLIT SAMPLE 1

--- | Split sample 1 | RANDOMISATION 1

Respondent group: all

The sample is split randomly into two groups. Randomisation dummy (drandom1) is used for the question CM008A/C.

One factor variable: drandom1
group A1 – 1/2 of the sample
group B1 – 1/2 of the sample

CM008C | Core-M | Quantitative long term inflation | inflexppoint_long_c

Respondent group: all

Range of valid values: -100,0 to 100,0 (The system prevents entering values outside this specification.)

Input filter: drandom1 = 1

Frage: Und was denken Sie, welchen Wert wird die Inflationsrate oder Deflationsrate in den zwölf Monaten zwischen August 2028 und August 2029 annehmen?

***Hinweis**: Bitte tippen Sie einen Wert in das Zahlenfeld ein (eine Nachkommastelle möglich). Im Falle von angenommenen sinkenden Preisen (Deflation) geben Sie bitte einen negativen Wert ein.*

[Input field] Prozent

CM008A | Core-M | Quantitative long term inflation | inflexppoint_long_a

Respondent group: all

Range of valid values: -100,0 to 100,0 (The system prevents entering values outside this specification.)

Input filter: drandom1 = 2

Frage: Und was denken Sie, welchen Wert wird die Inflationsrate oder Deflationsrate in den kommenden fünf Jahren im Durchschnitt annehmen?

***Hinweis**: Bitte tippen Sie einen Wert in das Zahlenfeld ein (eine Nachkommastelle möglich). Im Falle von angenommenen sinkenden Preisen (Deflation) geben Sie bitte einen negativen Wert ein.*

[Input field] Prozent

--- | --- | END SPLIT SAMPLE 1

CQ005 | Core-Q | Interest rate expectations | expint_sav

Respondent group: refresher + drandom0 = 2

Range of valid values: -100,00 to 100,00 (The system prevents entering values outside this specification.)

{If refresher: Nun möchten wir gerne etwas mehr über Ihre Erwartungen hinsichtlich der Zinsentwicklungen und Ihrem Einkommen erfahren.}

{if drandom0 = 2: Nun möchten wir gerne etwas mehr über Ihre Erwartungen hinsichtlich der Zinsentwicklungen erfahren}.

Frage: Was denken Sie, wie hoch werden die Zinsen auf Sparkonten in den kommenden zwölf Monaten im Durchschnitt sein?

***Hinweis**: Bitte tippen Sie einen Wert in das Zahlenfeld ein (zwei Nachkommastellen möglich). Im Falle von angenommenen negativen Zinsen geben Sie bitte einen negativen Wert ein.*

[Input field] Prozent

CQ003 | Core-Q | Income expectations probability | incexp_[a-l]

Respondent group: refresher + drandom0 = 3

Show infobox „Haushalt“ as in CQ008

The programming of this question requires the sum of all variables to be 100. The current sum of all entered values is shown to the respondent when answering the question. Respondents are asked to correct their responses if the sum is unequal to 100 (“Die eingegebenen Werte müssen zusammen 100 ergeben. Die von Ihnen eingegebenen Werte ergeben …”).

{if drandom0 = 3: Nun möchten wir gerne etwas mehr über Ihre Erwartungen hinsichtlich Ihres Einkommens erfahren.}

Frage: Für wie wahrscheinlich halten Sie es, dass sich das durchschnittliche monatliche Nettoeinkommen Ihres Haushaltes (i) in den kommenden zwölf Monaten wie folgt entwickelt?

***Hinweis**: Bei dieser Frage geht es darum, wie Sie die Wahrscheinlichkeit einschätzen, dass ein bestimmter Sachverhalt in der Zukunft eintritt. Ihre Antworten können in einer Spanne zwischen 0 und 100 liegen, wobei 0 absolut unwahrscheinlich bedeutet und 100 absolut sicher. Mit Werten dazwischen können Sie Ihre Einschätzung abstufen. Bitte beachten Sie, dass sich die Angaben über alle Kategorien auf 100 summieren müssen.*

a	um 2000 Euro oder mehr sinkt	[Input field]
b	um 1500 Euro bis unter 2000 Euro sinkt	[Input field]
c	um 1000 Euro bis unter 1500 Euro sinkt	[Input field]
d	um 500 Euro bis unter 1000 Euro sinkt	[Input field]
e	um 250 Euro bis unter 500 Euro sinkt	[Input field]
f	um 0 Euro bis unter 250 Euro sinkt	[Input field]
g	um 0 Euro bis unter 250 Euro steigt	[Input field]
h	um 250 Euro bis unter 500 Euro steigt	[Input field]
i	um 500 Euro bis unter 1000 Euro steigt	[Input field]
j	um 1000 Euro bis unter 1500 Euro steigt	[Input field]
k	um 1500 Euro bis unter 2000 Euro steigt	[Input field]

l	um 2000 Euro oder mehr steigt	[Input field]
	Summe	{current sum of all entered values}

CQ004 | Core-Q | Past expenditure | spentlastmon_[a-i]

Respondent group: refresher + drandom0 = 4

Range of valid values for every item: 0 to 100.000 (The system prevents entering values outside this specification.)

Sie sehen nun einige Dinge, für die man im Alltag Geld ausgeben kann oder muss.

Frage: Wenn Sie einmal an den letzten Monat denken: Wie viel Euro haben Sie im letzten Monat in etwa für die folgenden Dinge jeweils ausgegeben?

***Hinweis**: Bitte tippen Sie in jedes Feld einen Betrag ein (ohne Nachkommastelle). Wenn Sie es nicht genau wissen, schätzen Sie bitte.*

a größere Anschaffungen (z.B. Auto, Möbel, elektrische Geräte usw.): [Input field] Euro
b Artikel des täglichen Bedarfs (z.B. Lebens- und Genussmittel, Non-Food-Artikel wie Reinigungsmittel o.Ä.): [Input field] Euro
c Bekleidung und Schuhe: [Input field] Euro
d Freizeitaktivitäten (z.B. Restaurantbesuch, Kulturveranstaltung, Fitnessstudio): [Input field] Euro
e Mobilität (z.B. Kraftstoff, Fahrzeugkredite und laufende Kosten, Bus- und Bahn-Tickets): [Input field] Euro
f Dienstleistungen (z.B. Frisör, Kinderbetreuung, Arztkosten): [Input field] Euro
g Reisen, Urlaub: [Input field] Euro
h Wohnkosten (z.B. Miete, Hypothekenkredit, Nebenkosten): [Input field] Euro
i Sparen (z.B. Sparkonto, Aktien, Anleihen): [Input field] Euro

CM006 | Core-M | Planned expenditure | spendintent_[a-i]

Respondent group: all

Frage: Werden Sie in den kommenden zwölf Monaten für die folgenden Dinge voraussichtlich mehr oder weniger ausgeben als in den letzten zwölf Monaten? Wie ist das mit…

1 plane mehr auszugeben
2 plane in etwa gleich viel auszugeben
3 plane weniger auszugeben

***Hinweis**: Bitte wählen Sie für jede Zeile eine Antwort aus.*

Wie ist das mit…
a größeren Anschaffungen (z.B. Auto, Möbel, elektrische Geräte usw.)
b Artikeln des täglichen Bedarfs (z.B. Lebens- und Genussmittel, Non-Food-Artikel wie Reinigungsmittel o.Ä.)
c Bekleidung und Schuhen
d Freizeitaktivitäten (z.B. Restaurantbesuch, Kulturveranstaltung, Fitnessstudio)
e Mobilität (z.B. Kraftstoff, Fahrzeugkredite und laufende Kosten, Bus- und Bahn-Tickets)
f Dienstleistungen (z.B. Frisör, Kinderbetreuung, Arztkosten)
g Reisen, Urlaub

h Wohnkosten (z.B. Miete, Hypothekenkredit, Nebenkosten)
i Sparen (z.B. Sparkonto, Aktien, Anleihen)

CQ008 | Core-Q | Home ownership | homeown

Respondent group: refresher only

Show infobox in CQ008, CQ003, CS006, CS007, CS008, CS009:
Als Haushalt gelten Personen, die zusammenwohnen und gemeinsam wirtschaften, also die Kosten des täglichen Lebens gemeinsam bestreiten und ihre Einkäufe nicht getrennt abrechnen.

Eigenständige Haushalte sind
(1) Personen oder Gruppen von Personen, die in einer Wohngemeinschaft leben und keine familiären oder partnerschaftlichen Beziehungen zueinander haben oder
(2) im Haushalt lebende Hausangestellte.

Zum Haushalt gehören auch vorübergehend abwesende Personen, z.B. Berufspendler/-innen, Studierende, Azubis, Kinder unter 18 Jahre mit geteiltem Sorgerecht, Personen im Krankenhaus oder im Urlaub.
Entscheidend ist, dass die Person nur vorübergehend abwesend ist und normalerweise im Haushalt wohnt und lebt, bzw. mit ihrem ersten Wohnsitz an der Adresse des Haushalts gemeldet ist.

Im Folgenden stellen wir Ihnen einige Fragen zu Immobilien.

Frage: Wohnt Ihr Haushalt (i) zur Miete oder in einer eigenen Immobilie, also einer Eigentumswohnung oder im eigenen Haus?

***Hinweis**: Bitte wählen Sie eine Antwort aus.*

1 wohne(n) zur Miete und besitze(n) auch anderweitig kein Wohneigentum
2 wohne(n) zur Miete, besitze(n) aber anderweitig Wohneigentum
3 wohne(n) in eigener Wohnung
4 wohne(n) im eigenen Haus

CM005 | Core-M | House price expectations quantitative | exphp_point

Respondent group: all

Range of valid values: -100,0 to +100,0 (The system prevents entering values outside this specification.)

{if panel: Nun geht es um das Thema Immobilien.}

Frage: Was denken Sie, um wie viel Prozent werden sich die Immobilienpreise in Ihrer Umgebung in den kommenden zwölf Monaten verändern?

***Hinweis**: Bitte tippen Sie einen Wert in das Zahlenfeld ein (eine Nachkommastelle möglich). Im Falle von angenommenen sinkenden Immobilienpreisen geben Sie bitte einen negativen Wert ein.*

[Input field] Prozent

CQ001 | Core-Q | House price expectations probabilistic | exphp_prob_[a-j]

Respondent group: all

The programming of the question requires the sum of the variables to be 100. The current sum of all entered points is shown to the respondent when answering the question. Respondents are asked to correct their responses if the sum is unequal to 100 (“Die eingegebenen Werte müssen zusammen 100 ergeben. Die von Ihnen eingegebenen Werte ergeben …”).

Frage: Für wie wahrscheinlich halten Sie es, dass sich die Immobilienpreise in Ihrer Umgebung in den kommenden zwölf Monaten wie folgt entwickeln?

***Hinweis**: Bei dieser Frage geht es darum, wie Sie die Wahrscheinlichkeit einschätzen, dass ein bestimmter Sachverhalt in der Zukunft eintritt. Ihre Antworten können in einer Spanne zwischen 0 und 100 liegen, wobei 0 absolut unwahrscheinlich bedeutet und 100 absolut sicher. Mit Werten dazwischen können Sie Ihre Einschätzung abstufen. Bitte beachten Sie, dass sich die Angaben über alle Kategorien auf 100 summieren müssen.*

a	um 12 % oder mehr sinken	[Input field]
b	um 8 bis unter 12 % sinken	[Input field]
c	um 4 bis unter 8 % sinken	[Input field]
d	um 2 bis unter 4 % sinken	[Input field]
e	um 0 bis unter 2 % sinken	[Input field]
f	um 0 bis unter 2 % steigen	[Input field]
g	um 2 bis unter 4 % steigen	[Input field]
h	um 4 bis unter 8 % steigen	[Input field]
i	um 8 bis unter 12 % steigen	[Input field]
j	um 12 % oder mehr steigen	[Input field]
Summe		{current sum of all entered values}

CZ001 | Z/DE | Digital Euro | digital_eur_info

Respondent group: refresher only

Show infobox (i): Ein digitaler Euro wäre der „digitale Zwilling“ des Bargelds. Er würde wie Bargeld von der Zentralbank ausgegeben und wäre für jeden über seine Bank zugänglich. Der digitale Euro würde es jedem ermöglichen, überall im Euroraum elektronisch mit Zentralbankgeld zu bezahlen, an der Kasse, im Internet und von Handy zu Handy. Heute ist das nur mit von Geschäftsbanken geschaffenem Geld möglich. Das Bargeld würde weiterhin bestehen bleiben.

In der nächsten Frage geht es um den Digitalen Euro.

Frage: Haben Sie bereits vor dieser Umfrage schon einmal vom Digitalen Euro (i) etwas gehört oder gelesen?

1	ja
2	nein

-- | FS10_Policy| INTRO

Respondent group: all

Nun würden wir Ihnen gerne noch einige Fragen zu Lebensversicherungen und Rentenversicherungen privater Anbieter stellen.

P8001 | FS10_Policy| Life insurance yes/no | lifeinsurance_yn

Respondent group: all

Infobox „private Lebens- oder Rentenversicherung privater Anbieter“: Gemeint sind Verträge privater Anbieter, bspw. klassische Lebensversicherungen, fondsgebundene Lebensversicherungen oder private Rentenversicherungen. Nicht gemeint ist die gesetzliche Rentenversicherung.

Frage: Verfügen Sie über mindestens eine private Lebens- oder Rentenversicherung privater Anbieter (i)?

***Hinweis**: Bitte wählen Sie eine Antwort aus.*

1 Ja, eine
2 Ja, mehrere
3 Nein, ich habe keine private Lebens- oder Rentenversicherung.

-- | F-Policy | Info

Respondent group: all

Input filter: if lifeinsurance_yn == 2

Sie haben angegeben, dass Sie über mehrere private Lebens- oder Rentenversicherungen verfügen.

Bitte beziehen Sie sich bei den folgenden Fragen ausschließlich auf den Vertrag mit dem aktuell höchsten Rückkaufswert.

Der Rückkaufswert einer privaten Lebens-/Rentenversicherung ist der Betrag, den Sie von Ihrem Versicherer erhalten würden, wenn Sie Ihren Vertrag kündigen. Der Rückkaufswert ist in den jährlichen Informationsschreiben des Versicherers angegeben.

P8002 | FS10_Policy | Life insurance – surrender value | surrendervalue_lifeinsurance

Respondent group: all

Input filter: lifeinsurance_yn == 1 | 2

Show infobox (i): Ein Rückkauf kann beispielsweise ausgeschlossen sein, wenn eine private Rentenversicherung bereits eine Rente auszahlt.

Disable soft prompt.

Frage: Wenn Sie Ihre private Lebens- oder Rentenversicherung heute kündigen würden, welchen Betrag würde Ihnen Ihr Versicherer ungefähr auszahlen (sogenannter Rückkaufswert)?

***Hinweis**: Bitte wählen Sie eine Antwort aus. Bitte geben Sie nur die Auszahlung im Kündigungsfall an, den so genannten Rückkaufswert. Informationen zum Rückkaufswert finden Sie in den jährlichen Informationsschreiben*

der Versicherer. Bitte geben Sie nicht die Auszahlung im Todesfall, bei Berufsunfähigkeit, Invalidität oder Unfall an.

1 0 Euro
2 über 0 bis 10.000 Euro
3 über 10.000 bis 25.000 Euro
4 über 25.000 bis 50.000 Euro
5 über 50.000 bis 100.000 Euro
6 über 100.000 bis 250.000 Euro
7 über 250.000 Euro

8 Ich kenne die Höhe des Rückkaufswerts nicht.
9 Bei meiner privaten Lebens-/Rentenversicherung ist eine Kündigung (Rückkauf) derzeit nicht möglich (i).

P8003 | FS10_Policy | Characteristics of life insurance | lifeinsurance_type_[a-i]

Respondent group: all

Input filter: lifeinsurance_yn == 1 | 2

Answer options c-f are mutually exclusive.

Infobox after „Garantiezins“: Der Garantiezins ist eine garantierte Mindestverzinsung des angesparten Kapitals. Beträgt der Garantiezins beispielsweise 2,75 %, so wird das angesparte Kapital jährlich mit mindestens 2,75 % verzinst. Einige private Lebens-/Rentenversicherungen verfügen nicht über einen Garantiezins, beispielsweise rein fondsgebundene Verträge oder reine Risikolebensversicherungen.

Infobox after „rein fondsgebundener Vertrag, ohne Garantiezins“: Bei einer fondsgebundenen Lebens-/Rentenversicherung hängt die Auszahlung ausschließlich von der Wertentwicklung der gewählten Kapitalanlage ab. Es gibt keinen Garantiezins, daher sind höhere Erträge, aber auch Verluste möglich.

Infobox after „hybrider Vertrag“: Hybride Lebens-/Rentenversicherungen kombinieren Garantiezinsen mit chancenreicheren Kapitalanlagen. Dadurch versprechen sie eine gewisse Sicherheit und sollen zugleich höhere Erträge ermöglichen.

Infobox after „reine Risikolebensversicherung“: Reine Risikolebensversicherungen leisten ausschließlich im Todesfall eine Auszahlung.

Frage: Welche der folgenden Merkmale treffen auf Ihre private Lebens-/Rentenversicherung zu?

Hinweis: *Bitte wählen Sie alle Antworten aus, die zutreffen.*

1 Item selected
2 Item not selected

a Riester-Vertrag (staatlich geförderte Riester-Rente)
b Rürup-Vertrag (staatlich geförderte Basisrente)

c Vertrag mit garantierter Mindestverzinsung (Garantiezins) (i)
d rein fondsgebundener Vertrag, ohne Garantiezins (i)
e Vertrag mit Garantiezins und fondsgebundener Kapitalanlage (Hybrider Vertrag) (i)
f reine Risikolebensversicherung (i)

g Zusatzabsicherung bei Berufsunfähigkeit, Erwerbsunfähigkeit oder Invalidität
h Zusatzabsicherung bei Unfall
i Zusatzabsicherung im Todesfall

P8004 | FS10_Policy | Contract term of life insurance | term_lifeinsurance

Respondent group: all

Input filter: lifeinsurance_yn == 1 | 2

Show infobox (i): Die Ansparphase ist der Zeitraum, in dem Sie Geld in Ihre private Lebens-/Rentenversicherung einzahlen. Auch beitragsfreie Verträge können sich noch in der Ansparphase befinden. Reine Risikolebensversicherungen haben in der Regel keine Ansparphase. Die Ansparphase endet mit dem Beginn der Auszahlungsphase. Die Auszahlungsphase kann eine einmalige Auszahlung umfassen, die Zahlung einer Rente oder eine Kombination aus beidem.

Frage: Wie lange dauert es ungefähr noch, bis Ihre private Lebens-/Rentenversicherung regulär ausgezahlt wird?

***Hinweis**: Bitte wählen Sie eine Antwort aus. Für eine private Rentenversicherung geben Sie bitte an, wie lange es ungefähr noch dauert, bis die Auszahlung der Rente regulär beginnt.*

1 Ansparphase (i) bereits abgeschlossen, Vertrag befindet sich in Auszahlungsphase.
2 weniger als 5 Jahre
3 5 bis unter 10 Jahre
4 10 bis unter 15 Jahre
5 15 bis unter 20 Jahre
6 20 bis unter 25 Jahre
7 25 Jahre und mehr

P8005 | FS10_Policy | Expected return of life insurance | expreturn_lifeinsurance

Respondent group: all

Input filter: lifeinsurance_yn == 1 | 2 & term_lifeinsurance != 1

Infobox after „Rendite“: Mit Rendite ist hier die durchschnittliche jährliche Wertentwicklung Ihrer privaten Lebens-/Rentenversicherung ab heute bis zum Ende der Ansparphase gemeint. Bitte berücksichtigen Sie garantierte Leistungen sowie erwartete Überschüsse oder Fondsentwicklungen. Gemeint ist die Rendite nach Vertragskosten, aber vor persönlichen Steuern.

Infobox after „Ansparphase“: Die Ansparphase ist der Zeitraum, in dem Sie Geld in Ihre private Lebens-/Rentenversicherung einzahlen. Sie endet, wenn der Vertrag in die Auszahlungsphase übergeht und einen einmaligen Betrag, eine Rente oder eine Kombination aus beidem auszahlt. Auch beitragsfreie Verträge können sich noch in der Ansparphase befinden. Reine Risikolebensversicherungen haben in der Regel keine Ansparphase.

Frage: Welche durchschnittliche jährliche Rendite (i) erwarten Sie für Ihre private Lebens-/Rentenversicherung ab heute bis zum Ende der Ansparphase (i)?

***Hinweis**: Bitte wählen Sie eine Antwort aus.*

1 Negative Rendite, also unter 0 % pro Jahr
2 0 % bis unter 1 % pro Jahr
3 1 % bis unter 2 % pro Jahr
4 2 % bis unter 3 % pro Jahr
5 3 % bis unter 4 % pro Jahr
6 4 % bis unter 5 % pro Jahr
7 5 % bis unter 6 % pro Jahr
8 6 % bis unter 7 % pro Jahr
9 7 % bis unter 8 % pro Jahr
10 8 % oder mehr pro Jahr

P8006 | FS10_Policy | Critical interest rate of life insurance | criticalrate_lifeinsurance

Respondent group: all

Input filter: lifeinsurance_yn == 1 | 2 & surrendervalue_lifeinsurance != 9 & term_lifeinsurance != 1

Show infobox (i): Der Rückkaufswert einer privaten Lebens-/Rentenversicherung ist der Betrag, den Sie von Ihrem Versicherer erhalten würden, wenn Sie Ihren Vertrag kündigen. Der Rückkaufswert ist in den jährlichen Informationsschreiben des Versicherers angegeben.

Bitte stellen Sie sich vor, Ihre Bank würde Ihnen auf eine risikoarme Geldanlage (z. B. Sparbuch, Termingeld) einen Zinssatz von 3 % oder darüber anbieten.

Frage: Wie hoch müsste die jährliche Verzinsung der angebotenen Geldanlage mindestens sein, damit Sie Ihre private Lebens-/Rentenversicherung kündigen und den ausgezahlten Betrag (Rückkaufswert (i)) dort anlegen würden?

Hinweis: *Bitte wählen Sie eine Antwort aus. Gehen Sie dabei davon aus, dass das Angebot Ihrer Bank für die gesamte Restlaufzeit Ihrer privaten Lebens-/Rentenversicherung gilt.*

1 3 %
2 4 %
3 5 %
4 6 %
5 7 %
6 8 %
7 über 8 %

-9996 Ich würde die Lebens-/Rentenversicherung unabhängig vom Zinssatz nicht kündigen.

P8007 | FS10_Policy | Surrender probability unconditional | probuncond_lifeinsurance

Respondent group: all

Input filter: lifeinsurance_yn == 1 | 2 & surrendervalue_lifeinsurance != 9 & term_lifeinsurance != 1

Range of valid values: 0 to 100

Frage: Für wie wahrscheinlich halten Sie es, dass Sie Ihre private Lebens-/Rentenversicherung in den kommenden 12 Monaten kündigen?

Hinweis: *Bitte geben Sie eine Wahrscheinlichkeit zwischen 0 und 100 ein. 0 bedeutet, dass eine Kündigung völlig ausgeschlossen ist. 100 bedeutet, dass eine Kündigung sicher ist. Mit Werten dazwischen können Sie Ihre Einschätzung abstufen.*

[Input field]

--- | Split sample 2 | RANDOMISATION 2

Respondent group: all

Input filter: probuncond_lifeinsurance > - 6666

The sample is split randomly into two groups. Randomisation dummy (drandom2) is used for the question 8008

One factor variable: drandom2
group A2 – 1/2 of the sample
group B2 – 1/2 of the sample

P8008 | FS10_Policy | Surrender probability scenarios | prob_scenarios_lifeinsurance

Respondent group: all

Input filter: probuncond_lifeinsurance > - 6666

Show infobox (i): Der Rückkaufswert einer privaten Lebens-/Rentenversicherung ist der Betrag, dessen Auszahlung der Versicherer im Kündigungsfall zugesagt hat. Er ist in den jährlichen Informationsschreiben des Versicherers angegeben.

Range of valid values: 0 to 100

Stellen Sie sich nun eine hypothetische Situation vor, in der Sie erfahren, dass sich die finanzielle Lage Ihres Versicherers verschlechtert hat.

{If drandom2==1:
Das Vermögen Ihres Versicherers würde aktuell nicht ausreichen, um die Rückkaufswerte (i) aller Versicherten vollständig auszubezahlen. }

{If drandom2==2:
Die Aufsichtsbehörde verlangt aufgrund einer Schieflage einen Sanierungsplan von Ihrem Versicherer.}

Aktuell werden Vertragsleistungen und Rückkaufswerte (i) zwar weiterhin ausgezahlt. Es besteht jedoch erhöhte Unsicherheit über die weitere Entwicklung.

Frage: Für wie wahrscheinlich halten Sie es in dieser hypothetischen Situation, dass Sie Ihre private Lebens-/Rentenversicherung in den kommenden 12 Monaten kündigen würden?

Hinweis: *Bitte geben Sie eine Wahrscheinlichkeit zwischen 0 und 100 ein. 0 bedeutet, dass eine Kündigung völlig ausgeschlossen ist. 100 bedeutet, dass eine Kündigung sicher ist. Mit Werten dazwischen können Sie Ihre Einschätzung abstufen.*

[Input field]

--- | --- | END SPLIT SAMPLE 2

P8009 | FS10_Policy | Reasons for not surrendering life insurance | why_nosurrender_[a-g]

Respondent group: all

Randomize items a-f

Input filter: lifeinsurance_yn = 1 | 2 & surrendervalue_lifeinsurance != 9 & term_lifeinsurance != 1

Show infobox (i): Der Rückkaufswert einer privaten Lebens-/Rentenversicherung ist der Betrag, den Sie von Ihrem Versicherer erhalten würden, wenn Sie Ihren Vertrag kündigen. Der Rückkaufswert ist in den jährlichen Informationsschreiben des Versicherers angegeben.

Frage: Welche Gründe sprechen aus Ihrer Sicht gegen eine Kündigung Ihrer privaten Lebens-/Rentenversicherung?

Hinweise:

- *Bitte wählen Sie alle Antworten aus, die zutreffen.*
- *Falls Sie mehrere private Lebens-/Rentenversicherungen besitzen, beziehen Sie sich bitte auf den Vertrag mit dem höchsten aktuellen Rückkaufswert (i).*

1 Item selected
2 Item not selected

a Kündigung aufwändig
b hohe Stornogebühren
c Abschlussgebühren wären umsonst bezahlt worden
d Verlust der finanziellen Absicherung im Todesfall, bei Unfall, Berufsunfähigkeit/Invalidität
e Verlust der Möglichkeit einer lebenslangen Rente
f Verlust der staatlichen Förderung (bspw. Riester-Zulagen)
g sonstige Gründe

P8010 | FS10_Policy | Former life insurance | former_lifeinsurance

Respondent group: all

Input filter: lifeinsurance_yn == 3 | -9997 | -9998

Infobox after „privater Anbieter“: Gemeint sind Verträge privater Anbieter, bspw. klassische Lebensversicherungen, fondsgebundene Lebensversicherungen oder private Rentenversicherungen. Nicht gemeint ist die gesetzliche Rentenversicherung.

Infobox after „Rückkaufswert“: Der Rückkaufswert einer privaten Lebens-/Rentenversicherung ist der Betrag, den der Versicherer bei einer Kündigung des Vertrags auszahlt. Der Rückkaufswert ist in den jährlichen Informationsschreiben des Versicherers angegeben.

Frage: Hatten Sie früher eine private Lebens-/Rentenversicherung privater Anbieter (i)?

Hinweis: *Bitte wählen Sie eine Antwort aus. Falls Sie über mehrere private Lebens-/Rentenversicherungen verfügten, beziehen Sie sich bitte auf den Vertrag mit dem höchsten erreichten Rückkaufswert (i).*

1 Ja, diese habe ich bis zum regulären Vertragsende gehalten.
2 Ja, diese habe ich vorzeitig gekündigt.
3 Nein, noch nie.

P8011 | FS10_Policy | Characteristics former life insurance | former_lifeinsurance_type_[a-i]

Respondent group: all

Input filter: former_lifeinsurance = 1 | 2

Answer options c-f are mutually exclusive. Display error message “Ihre Antworten widersprechen sich inhaltlich. Bitte wählen Sie aus den vier Vertragsarten, die jeweils am Ende mit einer Infobox gekennzeichnet sind, nur genau eine Vertragsart aus.“

Infobox after „reine Risikolebensversicherung“: Reine Risikolebensversicherungen leisten ausschließlich im Todesfall eine Auszahlung.

Infobox after „Garantiezins“: Der Garantiezins ist eine garantierte Mindestverzinsung des angesparten Kapitals. Beträgt der Garantiezins beispielsweise 2,75 %, so wird das angesparte Kapital jährlich mit mindestens 2,75 % verzinst. Einige private Lebens-/Rentenversicherungen verfügen nicht über einen Garantiezins, beispielsweise rein fondsgebundene Verträge oder reine Risikolebensversicherungen.

Infobox after „rein fondsgebundener Vertrag, ohne Garantiezins“: Bei einer fondsgebundenen Lebens-/Rentenversicherung hängt die Auszahlung ausschließlich von der Wertentwicklung der gewählten Kapitalanlage ab. Es gibt keinen Garantiezins, daher sind höhere Erträge, aber auch Verluste möglich.

Infobox after „hybrider Vertrag“: Hybride Lebens-/Rentenversicherungen kombinieren Garantiezinsen mit chancenreicheren Kapitalanlagen. Dadurch versprechen sie eine gewisse Sicherheit und sollen zugleich höhere Erträge ermöglichen.

Frage: Welche der folgenden Merkmale trafen auf Ihre frühere private Lebens-/Rentenversicherung zu?

Hinweis: *Falls Sie über mehrere private Lebens-/Rentenversicherungen verfügten, beziehen Sie sich bitte auf den Vertrag mit dem höchsten erreichten Rückkaufswert(i).*

1 Item selected
2 Item not selected

a Riester-Vertrag (staatlich geförderte Riester-Rente)
b Rürup-Vertrag (staatlich geförderte Basisrente)

c Vertrag mit garantierter Mindestverzinsung (Garantiezins) (i)
d rein fondsgebundener Vertrag, ohne Garantiezins (i)
e Vertrag mit Garantiezins und fondsgebundener Kapitalanlage (hybrider Vertrag) (i)
f reine Risikolebensversicherung(i)

g Zusatzabsicherung bei Berufsunfähigkeit, Erwerbsunfähigkeit oder Invalidität
h Zusatzabsicherung bei Unfall
i Zusatzabsicherung im Todesfall

P8012 | FS10_Policy | Reasons for surrender life insurance | why_no_lifeinsurance_[a-i]

Respondent group: all

Input filter: lifeinsurance_yn = 3 | -9997 | -9998

Randomize items a-g

Infobox „Rückkaufswert“: Der Rückkaufswert einer privaten Lebens-/Rentenversicherung ist der Betrag, den der Versicherer bei einer Kündigung des Vertrags auszahlt. Der Rückkaufswert ist in den jährlichen Informationsschreiben des Versicherers angegeben.

{If former_lifeinsurance = 1
Sie haben angegeben, dass Sie Ihre private Lebens-/Rentenversicherung bis zum regulären Vertragsende gehalten haben.

Frage: Haben Sie während der Laufzeit einmal überlegt, Ihre private Lebens-/Rentenversicherung zu kündigen? Wenn ja, aus welchen der folgenden Gründe?}

{If former_lifeinsurance = 2
Frage: Aus welchen der folgenden Gründe haben Sie damals Ihre private Lebens-/Rentenversicherung gekündigt?}

{If former_lifeinsurance = 3 | -9997 | -9998
Frage: Welche der folgenden Gründe sprechen aus Ihrer Sicht **gegen** den Abschluss einer privaten Lebens-/Rentenversicherung?}

Hinweis:
- *Bitte wählen Sie alle Antworten aus, die zutreffen*
- {If former_lifeinsurance = 1 | 2: *Falls Sie über mehrere private Lebens-/Rentenversicherungen verfügten, beziehen Sie sich bitte auf den Vertrag mit dem höchsten erreichten Rückkaufswert(i).*}

1 Item selected
2 Item not selected

a dringender Geldbedarf (bspw. Einkommen zu niedrig zum Sparen, drohende Arbeitslosigkeit etc.)
b unattraktive Renditen
c staatliche Förderung zu gering
d Beratung mangelhaft / nicht ausreichend
e Produkte schlecht verständlich
f hohes Verlustrisiko des angelegten Geldes
g hohe Kosten
h sonstige Gründe
i {If former_lifeinsurance = 1 | 2: Nein, habe ich nicht überlegt}

P8013 | FS10_Policy | Reasons for buying life insurance | reasons_lifeinsurance_[a-i]

Respondent group: all

Input filter: lifeinsurance_yn = 3 | -9997 | -9998

Randomize items a-h

Infobox „Rückkaufswert“: Der Rückkaufswert einer privaten Lebens-/Rentenversicherung ist der Betrag, den der Versicherer bei einer Kündigung des Vertrags auszahlt. Der Rückkaufswert ist in den jährlichen Informationsschreiben des Versicherers angegeben.

{If former_lifeinsurance = 1 | 2

Frage: Aus welchen der folgenden Gründe haben Sie in der Vergangenheit eine Lebens-/Rentenversicherung abgeschlossen?}

{If former_lifeinsurance = 3 | -9997 | -9998

Frage: Welche der folgenden Gründe sprechen aus Ihrer Sicht **für** den Abschluss einer Lebens-/Rentenversicherung?}

Hinweise:

- *Bitte wählen Sie alle Antworten aus, die zutreffen*
- *Falls Sie über mehrere private Lebens-/Rentenversicherungen verfügten, beziehen Sie sich bitte auf den Vertrag mit dem höchsten erreichten Rückkaufswert(i).*

1 Item selected
2 Item not selected

a Sicherung des Lebensstandards im Alter
b Attraktive erwartete Renditen
c staatliche Förderung attraktiv
d gute Beratung zu den Produkten
e Produkte gut verständlich
f geringes Verlustrisiko des angelegten Geldes
g geringe Kosten
h finanzielle Absicherung im Todesfall, bei Unfall, Berufsunfähigkeit/Invalidität
i sonstige Gründe

-- | 2026_12 | INTRO

Respondent group: all

Mit den folgenden Fragen möchten wir Ihre Einstellungen und Wahrnehmungen zu Politik, Gesellschaft und verschiedenen Entwicklungen in Deutschland besser verstehen.

P8014 | 2026_12 | Trust in institutions | trust_inst2_[a-h]

Respondent group: all

Order of the items a-h is generated randomly for each respondent.

Frage: Wie viel Vertrauen haben Sie in die folgenden Institutionen und Personengruppen?

Hinweis: *Bitte wählen Sie für jede Zeile eine Antwort aus.*

1 überhaupt kein Vertrauen
2 eher wenig Vertrauen
3 weder wenig noch viel Vertrauen
4 eher viel Vertrauen
5 sehr viel Vertrauen

a Bundesregierung
b Demokratie
c Bildungssystem
d Gesundheitssystem
e Medien
f die meisten Politiker/innen
g Wirtschaft
h die meisten Menschen

P8015 | 2026_12 | Type of political participation | particip_how_[a-f]

Respondent group: all

Order of the items a-e is generated randomly for each respondent.

Infobox after „Engagements“: etwa durch Mentoring, künstlerische Projekte oder Nachbarschaftshilfe.

Frage: In welchem Umfang haben Sie sich in den vergangenen 12 Monaten in den folgenden Bereichen politisch oder gesellschaftlich eingebracht?

Hinweis: *Bitte wählen Sie für jede Zeile eine Antwort aus*

1 gar nicht
2 in geringem Umfang
3 in mittlerem Umfang
4 in großem Umfang
5 in sehr großem Umfang

a Mitarbeit in Organisationen, Vereinen, Initiativen, Bürgergruppen, Parteien oder Gewerkschaften
b Spenden für politische, gesellschaftliche oder ökologische Zwecke
c Teilnahme an Demonstrationen, Protesten oder anderen öffentlichen Aktionen

d Boykott oder gezielter Kauf bestimmter Produkte aus politischen/ethischen Gründen
e Gespräche oder Diskussionen über gesellschaftliche oder politische Themen im persönlichen Umfeld
f sonstige Formen des politischen oder gesellschaftlichen Engagements (i)

P8016 | 2026_12 | Obstacles to participation | particip_obstacles_[a-h]

Respondent group: all

Order of the items a-g is generated randomly for each respondent.

Respondents can select a maximum of three items from [a-h]

Disable soft prompt

Frage: Gibt es Gründe, die Sie daran hindern, sich stärker politisch oder gesellschaftlich einzubringen?

Hinweis: *Bitte wählen Sie die bis zu drei wichtigsten Gründe aus.*

1 item selected
2 item not selected

a Ich glaube nicht, dass mein Engagement einen Unterschied macht.
b Ich sehe keinen persönlichen Nutzen darin.
c Zeitmangel (z. B. Arbeit, Familie, persönliche Ziele)
d Angst vor Konflikten oder negativen Reaktionen
e gesundheitliche oder emotionale Gründe
f geringes Interesse an Politik/Gesellschaft
g Andere Menschen engagieren sich bereits ausreichend.
h sonstige Gründe

-9996 Ich bin bereits zufrieden mit meinem Engagement.

P8017 | 2026_12 | Influence on society and politics | influence_society_[a-i]

Respondent group: all

Order of the items a-i is generated randomly for each respondent.

Show infobox (i): Mit Einfluss ist die Fähigkeit gemeint, politische Entscheidungen und gesellschaftliche Entwicklungen zu gestalten.

Im Folgenden geht es um Ihre persönliche Einschätzung zum Einfluss verschiedener Akteure auf Politik und Gesellschaft in Deutschland.

Frage: Wie groß ist Ihrer Einschätzung nach derzeit der Einfluss (i) der folgenden Akteure auf Politik und Gesellschaft in Deutschland?

1 kein Einfluss
2 eher geringer Einfluss
3 mittlerer Einfluss
4 eher hoher Einfluss
5 sehr hoher Einfluss

a Bürger/innen (z. B. durch Wahlen, öffentliche Meinungsbildung oder gesellschaftliches Engagement)

b gewählte Politiker/innen sowie politische Parteien
c zivilgesellschaftliche Organisationen (z. B. NGOs, Kirchen, Gewerkschaften, Initiativen)
d Medien
e Wissenschaft sowie Expert/innen
f große Unternehmen und Wirtschaftsverbände
g globale Finanzmärkte
h Zentralbanken (EZB, Bundesbank)
i internationale politische Akteure (z. B. EU, andere Staaten)

P8018 | 2026_12 | Desired influence society and politics | influence_desired_[a-i]

Respondent group: all

Order of the items a-i should be the same as in P8017.

Show infobox (i): Mit Einfluss ist die Fähigkeit gemeint, politische Entscheidungen und gesellschaftliche Entwicklungen zu gestalten.

Frage: Wie viel Einfluss (i) **sollten** die folgenden Akteure Ihrer Meinung nach auf Politik und Gesellschaft in Deutschland haben?

1 viel weniger Einfluss
2 etwas weniger Einfluss
3 Einfluss wie bisher
4 etwas mehr Einfluss
5 viel mehr Einfluss

a Bürger/innen (z. B. durch Wahlen, öffentliche Meinungsbildung oder gesellschaftliches Engagement)
b gewählte Politiker/innen sowie politische Parteien
c zivilgesellschaftliche Organisationen (z. B. NGOs, Kirchen, Gewerkschaften, Initiativen)
d Medien
e Wissenschaft sowie Expert/innen
f große Unternehmen und Wirtschaftsverbände
g globale Finanzmärkte
h Zentralbanken (EZB, Bundesbank)
i internationale politische Akteure (z. B. EU, andere Staaten)

P8019 | 2026_12 | Perceived economization | econ_influence

Respondent group: all

Es wird darüber diskutiert, ob sich die Orientierung an Effizienz und Wirtschaftlichkeit in Bereichen der Gesellschaft (z. B. Bildung, Gesundheit, Verwaltung, Wissenschaft, Kultur, Medien) in den letzten Jahrzehnten verändert hat.

Frage: Wie nehmen Sie das wahr: Hat die Orientierung an Effizienz und Wirtschaftlichkeit in den genannten Bereichen in den letzten Jahrzehnten eher abgenommen oder zugenommen?

1 stark abgenommen
2 etwas abgenommen
3 keine Veränderung
4 etwas zugenommen

5 stark zugenommen

P8020 | 2026_12 | Perceived changes in institutions| econ_effect_[a-d]

Respondent group: all

Order of the items a-d should be generated randomly for each respondent

Show infobox after Item a: „bedeutet hier, wie schnell und ressourcenschonend Prozesse ablaufen."

Disable soft prompt

Frage: Und wie hat sich Ihrer Wahrnehmung nach diese Entwicklung auf die folgenden Merkmale in den genannten Bereichen ausgewirkt?

1 stark verringert
2 eher verringert
3 nicht verändert
4 eher erhöht
5 stark erhöht

a Effizienz von Abläufen (i)
b Anzahl der angebotenen Leistungen
c Qualität der Leistungen
d Qualität der zwischenmenschlichen Beziehungen

P8021 | 2026_12 | Economic influence human qualities | ecoinfluence_humanqual_[a-i]

Respondent group: all

Order of the items a-i should be generated randomly for each respondent

Unser Alltag findet in unterschiedlichen Lebensbereichen statt – etwa in der Familie, im Freundeskreis und im wirtschaftlichen Umfeld. Zum wirtschaftlichen Umfeld gehören beispielsweise Arbeit, Unternehmen, Wettbewerb, Konsum sowie der Umgang mit Geld und Finanzen.

Frage: Inwieweit werden die folgenden Eigenschaften Ihrer Einschätzung nach im wirtschaftlichen Umfeld gestärkt oder geschwächt?

1 stark geschwächt
2 eher geschwächt
3 weder gestärkt noch geschwächt
4 eher gestärkt
5 stark gestärkt

a Verantwortungsbewusstsein für das Gemeinwohl
b Respekt und Toleranz gegenüber anderen
c Einfühlungsvermögen
d Kritisches Denken und Selbstreflexion
e Kooperationsbereitschaft
f Langfristiges Denken
g Eigenständigkeit
h Kreativität und Innovationsfähigkeit
i Leistungsbereitschaft

P8022 | 2026_12 | Federal election voting intention | elect

Respondent group: all

Randomize order of items 1-7

Bitte nehmen Sie an, am nächsten Sonntag wäre Bundestagswahl.

Frage: Wenn Sie sicher wählen würden, welche Partei würden Sie wählen?

***Hinweis**: Bitte wählen Sie eine Antwort aus.*

1 CDU/CSU
2 AfD
3 SPD
4 Grüne
5 Linke
6 BSW
7 FDP
8 eine andere Partei
-9996 Ich würde nicht wählen.
-9997 Ich bin nicht wahlberechtigt.

5 Feedback

FB001 | Core-FB | Feedback questions | qinterest

Respondent group: all

Bitte beantworten Sie jetzt noch wenige Fragen zu Ihrer Einschätzung bezüglich der Befragung.

Frage: Wie interessant fanden Sie die Befragung insgesamt?

Bitte wählen Sie eine Antwort aus.

1 sehr interessant
2 interessant
3 teils / teils
4 weniger interessant
5 gar nicht interessant

FB002 | Core-FB | Feedback questions | qeasy

Respondent group: all

Frage: Wie leicht oder schwierig fanden Sie insgesamt die Beantwortung der Fragen?

Bitte wählen Sie eine Antwort aus.

1 sehr schwierig
2 eher schwierig
3 teils / teils
4 eher einfach
5 sehr einfach

FB003 | Core-FB | Feedback questions | qlong

Respondent group: all

Frage: Wie fanden Sie die Länge des Fragebogens?

Bitte wählen Sie eine Antwort aus.

1 deutlich zu lang
2 etwas zu lang
3 gerade richtig
4 etwas zu kurz
5 deutlich zu kurz

6 Sozio-ökonomische Daten

CO001 | Core-S | Residence in 1989 | eastwest1989

Respondent group: refresher only

Input filter: year of birth: 1990 or earlier

Frage: In welchem Teil Deutschlands haben Sie kurz vor dem Mauerfall am 9. November 1989 gelebt?

1 im Osten Deutschlands, der ehemaligen DDR
2 im Westen Deutschlands, in der Bundesrepublik Deutschland
3 nach 1989 erst nach Deutschland zugezogen

CS001 | Core-S | Education school | eduschool

Respondent group: all

Frage: Welches ist Ihr höchster allgemeinbildender Schulabschluss?

1 derzeit noch Schüler / Schülerin
2 Hauptschule / Volksschulabschluss
3 Mittlere Reife / Realschulabschluss
4 Abschluss Polytechnische Oberschule, 10. Klasse
5 Fachhochschulreife, Abschluss einer Fachoberschule
6 Allgemeine oder fachgebundene Hochschulreife / Abitur (Gymnasium bzw. EOS auch EOS mit Lehre)
7 anderer Schulabschluss
8 kein Schulabschluss (und aktuell kein Schüler / keine Schülerin)

CS002 | Core-S | Professional education | eduwork

Respondent group: all

Input filter: eduschool > 1

Frage: Welchen beruflichen Ausbildungs- oder Studienabschluss haben Sie? Bitte denken Sie hierbei jeweils an Ihren höchsten Abschluss.

1 derzeit in Ausbildung bzw. Studium (noch keinen Bachelorabschluss erreicht)
2 beruflich-betriebliche Ausbildung (Lehre) abgeschlossen
3 beruflich-schulische Ausbildung (Berufsfachschule, Höhere Handelsschule) abgeschlossen
4 Ausbildung an einer Fachschule, Technikerschule, Berufs- oder Fachakademie abgeschlossen, Meisterschule mit kurzer Vorbereitungszeit (bis zu 880 Stunden) abgeschlossen
5 Abschluss einer Meisterschule mit langer Vorbereitungszeit von mehr als 880 Stunden
6 Bachelor, Fachhochschulabschluss, Ingenieurschule abgeschlossen
7 Diplom- oder Masterabschluss, Lehrerausbildung abgeschlossen
8 Promotion / Habilitation abgeschlossen
9 anderer beruflicher Abschluss
10 kein Ausbildungsabschluss (und aktuell nicht in Ausbildung / im Studium)

CS003 | Core-S | Employment status | employ

Respondent group: all

Frage: Welcher folgende Erwerbsstatus trifft aktuell am ehesten auf Sie zu?

1 Erwerbstätig (auch Lehre) in Vollzeit
2 Erwerbstätig Teilzeit (auch Altersteilzeit)
3 geringfügig oder unregelmäßig beschäftigt (auch bezahltes Praktikum sowie Eingliederungsmaßnahmen)
4 in Mutterschutz / in Elternzeit / länger krankgeschrieben / sonstige Beurlaubung. Die Rückkehr zur Erwerbstätigkeit ist geplant
5 Arbeitslos (offiziell gemeldet)
6 in der Schule, Studium oder unbezahltes Praktikum
7 Rentner(in) oder Pensionär(in)
8 Frührentner(in) oder Vorruheständler(in) (auch Arbeitsunfähige, Berufsunfähige, Erwerbsunfähige oder -geminderte, Dienstunfähige)
9 Bundesfreiwilligendienst / Freiwilliges Jahr
10 Hausfrau / Hausmann
11 sonstige Nichterwerbstätigkeit

CS005 | Core-S | Profession | profession

Respondent group: refresher only

Filter: employ = 1,2,3,4

Frage: Welche berufliche Stellung trifft derzeit auf Sie zu?

1 Arbeiter(in), auch in der Landwirtschaft
2 Angestellte(r)
3 Beamtin / Beamter, einschl. Richter / Richterin und Berufssoldaten / Berufssoldatinnen / Zeitsoldaten / Zeitsoldatinnen
4 Selbständige(r) oder Unternehmer (in) (einschl. selbständiger Landwirte / Landwirtinnen) ohne abhängig Beschäftigte
5 Selbständige(r) oder Unternehmer (in) (einschl. selbständiger Landwirte / Landwirtinnen) mit abhängig Beschäftigten
6 Auszubildende(r) / Praktikant(in)
7 Unbezahlte(r) mithelfende(r) Familienangehörige(r)
8 Sonstiges

CS006 | Core-S | Household size | hhsize

Respondent group: all

Range of valid values: 1 to 20 (otherwise error message is shown: “Bitte geben Sie einen gültigen Wert ein! (möglicher Eingabebereich: 1- 20).“

Show infobox “Haushalt“ like in CQ008

Frage: Wie viele Personen leben ständig in Ihrem Haushalt (i), Sie selbst eingeschlossen? Denken Sie dabei bitte auch an alle im Haushalt lebenden Kinder.

[Input field]

CS007 | Core-S | Household children | hhchildren

Respondent group: all

Input filter: hhsize > 1

Range of valid values: 1 to 19

Show infobox “Haushalt“ like in CQ008

Plausibility check: value of hhchildren (CS006) must be at least one less than hhsize (SC007). Otherwise error message: “Sie haben angegeben, dass {value of hhsize} Personen in Ihrem Haushalt leben, aber {value of hhsize} sind Kinder unter 18 Jahren. Bitte korrigieren Sie Ihre Angaben.“

Conditional display: CS007 is automatically displayed on the same page once CS006 is answered.

Frage: Und wie viele Kinder unter 18 leben in Ihrem Haushalt (i)?

[Input field]

CS010 | Core-S | Family status | familystatus

Respondent group: refresher only

Frage: Welchen Familienstand haben Sie?

***Hinweis**: Gemeint ist hier der gesetzliche Familienstand. „Eingetragene Lebenspartnerschaft“ heißt, dass es sich um eine gleichgeschlechtliche Partnerschaft im Sinne des Lebenspartnerschaftsgesetzes handelt oder gehandelt hat.*

1 Verheiratet / Eingetragene Lebenspartnerschaft, mit Partner(-in) zusammenlebend
2 Verheiratet / Eingetragene Lebenspartnerschaft, von Partner(-in) getrennt lebend
3 Ledig
4 Ledig, mit Partner(-in) zusammenlebend
5 Geschieden / Eingetragene Lebenspartnerschaft aufgehoben
6 Verwitwet / Eingetragene/r Lebenspartner(-in) verstorben

CS008 | Core-S | Household income | hhinc

Respondent group: all

Show infobox “Haushalt“ like in CQ008

Frage: Wie hoch ist das monatliche Nettoeinkommen Ihres Haushaltes (i) insgesamt?

***Hinweis**: Damit ist die Summe gemeint, die sich aus Lohn, Gehalt, Einkommen aus selbständiger Tätigkeit, Rente oder Pension, jeweils nach Abzug der Steuern und Sozialversicherungsbeiträge, ergibt. Rechnen Sie bitte auch die Einkünfte aus öffentlichen Beihilfen, Einkommen aus Vermietung, Verpachtung, Wohngeld, Kindergeld und sonstige Einkünfte hinzu.*

Wenn Ihr Haushaltsnettoeinkommen in den letzten 12 Monaten unregelmäßig war, geben Sie bitte einen Durchschnittswert über die letzten 12 Monate an.

1 unter 500 Euro
2 500 bis 999 Euro
3 1000 bis 1.499 Euro
4 1.500 bis 1.999 Euro
5 2.000 bis 2.499 Euro
6 2.500 bis 2.999 Euro
7 3.000 bis 3.499 Euro
8 3.500 bis 3.999 Euro
9 4.000 bis 4.999 Euro
10 5.000 bis 5.999 Euro
11 6.000 bis 7.999 Euro
12 8.000 bis 9.999 Euro
13 10.000 Euro und mehr

CS009 | Core-S | Personal Income | pinc

Respondent group: all

Input filter: hhsize > 1

Conditional display: CS009 is automatically displayed on the same page once CS008 is answered.

Frage: Und wie hoch ist Ihr persönliches monatliches Nettoeinkommen insgesamt?

***Hinweis**: Wenn Ihr persönliches Nettoeinkommen in den letzten 12 Monaten unregelmäßig war, geben Sie bitte einen Durchschnittswert über die letzten 12 Monate an.*

1 unter 500 Euro
2 500 bis 999 Euro
3 1000 bis 1.499 Euro
4 1.500 bis 1.999 Euro
5 2.000 bis 2.499 Euro
6 2.500 bis 2.999 Euro
7 3.000 bis 3.499 Euro
8 3.500 bis 3.999 Euro
9 4.000 bis 4.999 Euro
10 5.000 bis 5.999 Euro
11 6.000 Euro und mehr

CS011 | Core-S | Main shopper | mainshopper_[a-d]

Respondent group: refresher only

Input filter: hhsize > 1

Frage: Wer ist in Ihrem Haushalt hauptsächlich für Folgendes zuständig?

1 eher ich
2 ich gemeinsam mit Partner(in) / anderem Haushaltsmitglied
3 eher Partner(in) / anderes Haushaltsmitglied

a alltägliche Einkäufe (z.B. Lebensmitteleinkäufe)
b größere Anschaffungen (z.B. Möbel, Auto)
c Essensplanung und -zubereitung
d Entscheidungen über Spar- und Finanzanlagen

CQ007A | Core-Q | Wealth and debt finer categories | netwealth_detail_[a-g]

Respondent group: all

Show infobox item d: Wenn Sie Eigentümer oder Teilhaber von Betrieben bzw. Unternehmen sind, geben Sie hier bitte den ungefähren Wert Ihres Eigentums/Ihrer Beteiligung an.

Frage: Wie hoch schätzen Sie das Vermögen und die Verbindlichkeiten Ihres Haushalts ein?

***Hinweis**: Bitte wählen Sie jeweils eine Antwort aus den Dropdown-Listen aus.*

a Bankguthaben

Dropdown menu
1 kein Bankguthaben
2 1 bis unter 2.500 €
3 2.500 bis unter 5.000 €
4 5.000 bis unter 10.000 €
5 10.000 bis unter 25.000 €
6 25.000 bis unter 50.000 €
7 50.000 bis unter 100000 €
8 100.000 bis unter 250.000 €
9 250.000 bis unter 500.000 €
10 500.000 € und mehr

b Immobilien (geschätzter Marktwert)

Dropdown menu
1 kein Immobilieneigentum
2 1 bis unter 100.000 €
3 100.000 bis unter 200.000 €
4 200.000 bis unter 300.000 €
5 300.000 bis unter 400.000 €
6 400.000 bis unter 500.000 €
7 500.000 bis unter 750.000 €
8 750.000 bis unter 1 Mio. €
9 1 Mio. bis unter 1,5 Mio. €
10 1,5 Mio. € und mehr

c Wertpapiere (Aktien, Anleihen inkl. Fonds/ETF)

Dropdown menu

1 keine Wertparpiere
2 1 bis unter 2.500 €
3 2.500 bis unter 5.000 €
4 5.000 bis unter 10.000 €
5 10.000 bis unter 25.000 €
6 25.000 bis unter 50.000 €
7 50.000 bis unter 100000 €
8 100.000 bis unter 250.000 €
9 250.000 bis unter 500.000 €
10 500.000 € und mehr

d Eigentum/Beteiligungen an nicht-börsennotierten Betrieben/Unternehmen (i)

Dropdown menu

1 keine Firmenbeteiligung
2 1 bis unter 2.500 €
3 2.500 bis unter 5.000 €
4 5.000 bis unter 10.000 €
5 10.000 bis unter 25.000 €
6 25.000 bis unter 50.000 €
7 50.000 bis unter 100000 €
8 100.000 bis unter 250.000 €
9 250.000 bis unter 500.000 €
10 500.000 € und mehr

e Anderes Vermögen

Dropdown menu

1 kein anderes Vermögen
2 1 bis unter 2.500 €
3 2.500 bis unter 5.000 €
4 5.000 bis unter 10.000 €
5 10.000 bis unter 25.000 €
6 25.000 bis unter 50.000 €
7 50.000 bis unter 100000 €
8 100.000 bis unter 250.000 €
9 250.000 bis unter 500.000 €
10 500.000 € und mehr

f Ausstehender Betrag mit Immobilien <u>besicherter</u> Kredite (Hypothekenkredite)

Dropdown menu

1 kein Kredit

Schulden in Höhe von …

2 1 bis unter 25.000 €
3 25.000 bis unter 50.000 €
4 50.000 bis unter 100.000 €
5 100.000 bis unter 150.000 €
6 150.000 bis unter 200.000 €
7 200.000 bis unter 300.000 €
8 300.000 bis unter 500.000 €
9 500.000 bis unter 750.000 €
10 750.000 € und mehr

g	Ausstehender Betrag anderer Kredite (bspw. Dispokredite, Konsumentenkredite/Kredite für Waren und Dienstleistungen, Kredite zur Finanzierung eines Unternehmens oder einer beruflichen Tätigkeit, Kredite von Freunden und Verwandten).	Dropdown menu 1 kein Kredit **Schulden in Höhe von** 2 1 bis unter 1.000 € 3 1.000 bis unter 2.000 € 4 2.000 bis unter 5.000 € 5 5.000 bis unter 10.000 € 6 10.000 bis unter 20.000 € 7 20.000 bis unter 40.000 € 8 40.000 bis unter 60.000 € 9 60.000 bis unter 100.000 € 10 100.000 € und mehr

P8023 | Pro F33 | Probability of default | expected_pd

Respondent group: all

Input filter (netwealth_detail_f > 1 and/or netwealth_detail_g > 1; netwealth_detail_f = -9997 | -9998 | and/or netwealth_detail_g = -9997 | -9998)

Frage: Wie hoch schätzen Sie die Wahrscheinlichkeit ein, dass Sie in den kommenden drei Monaten Ihre Schulden (Hypotheken, Konsumentenkredite und andere Schulden) nicht bedienen können?

***Hinweis**: Bitte geben Sie einen Wert zwischen 0 und 100 ein. 100 bedeutet, dass Sie sehr wahrscheinlich Ihre Schulden nicht bedienen können.*

[Input field] Prozent

-9996 Ich habe momentan keine Schulden.

FB004 | Core-FB | Feedback questions | feedbackopen_yn, feedbackopen_text

Respondent group: all

Frage: Vielen Dank für Ihre Teilnahme. Wenn es noch etwas gibt, was Sie uns zu dieser Befragung mitteilen möchten, können Sie dies gerne hier einfügen.

***Hinweis**: Bitte geben Sie hier nicht Ihren Namen oder andere personenbezogene Informationen ein.*

1 [Input field]
2 nein, nichts / keine Angabe

7 Ergebnisse

---- | Results | Einblendung Ergebnisse Vorwellen

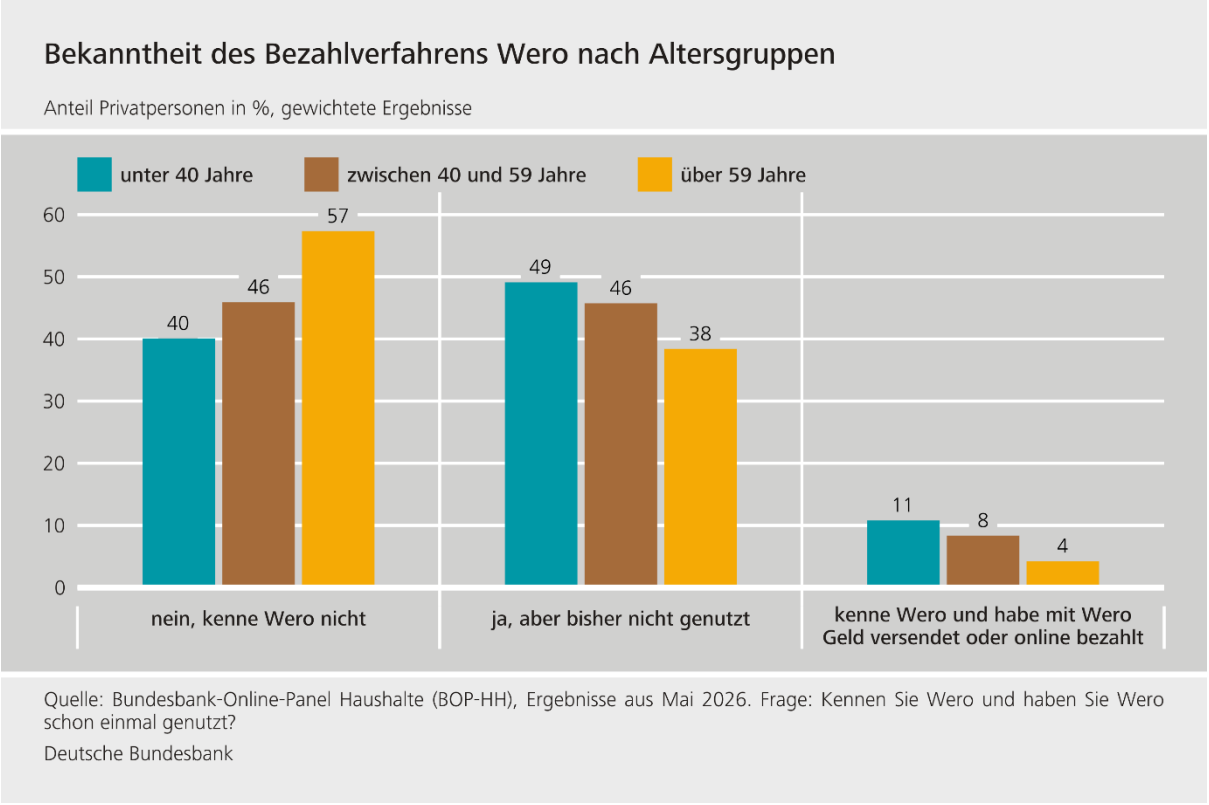
Respondent group: all

+++ Bitte klicken Sie auf „Weiter“, um die Befragung abzuschließen. +++

Durch Ihre regelmäßige Teilnahme an den Befragungen der Deutschen Bundesbank tragen Sie zu einer kontinuierlichen Beobachtung der wirtschaftlichen Situation in Deutschland und den Erwartungen und Einschätzungen der Bevölkerung bei.

Vielen Dank für Ihre Teilnahme in diesem Monat!

Im Mai hatten wir unsere Teilnehmerinnen und Teilnehmer gefragt, ob sie das Bezahlverfahren Wero kennen und bereits genutzt haben. Hier sehen Sie die Ergebnisse.



Quelle: Bundesbank-Online-Panel Haushalte (BOP-HH), Ergebnisse aus Mai 2026. Frage: Kennen Sie Wero und haben Sie Wero schon einmal genutzt?

Deutsche Bundesbank